

Réalisez votre opération au meilleur coût

En travaillant en Service Inter Agences, un professionnel collabore régulièrement avec tous les confrères de son groupement SIA, ce qui lui permet d'avoir une vision globale du terrain et des prix pratiqués sur une zone déterminée.

Traiter avec un professionnel en SIA, c'est s'adresser à un expert du marché local et ainsi vendre votre bien dans les meilleures modalités et au prix le plus juste.

Soyez assuré d'une transaction éthique et déontologique

Tous les agents immobiliers du SIA vous offrent des garanties de compétences en s'engageant à respecter le Code d'Éthique et de Déontologie FNAIM.

Vendre grâce au SIA, c'est compter sur des professionnels exerçant en toute transparence.

Coordonnées de l'agence

SIA est une marque de la FNAIM (SIREN n° 775 698 087) déposée et protégée auprès de l'INPI.
Ce document à usage purement informatif réalisé par la FNAIM n'a aucune valeur contractuelle et ne saurait engager une quelconque responsabilité de son auteur. Toute reproduction est interdite sauf avec le consentement de la FNAIM et mention d'origine (art. 40 loi du 11 mars 1957 – art. 425 à 429 du code pénal)



Mai 2008

Vous vendez ?

Découvrez les avantages du Service Inter Agences



Service Inter Agences

Un projet immobilier,
Tous nos professionnels impliqués

Le Service Inter Agences (SIA),

qu'est-ce que c'est ?

✚ C'est une façon différente pour les professionnels de l'immobilier de travailler ensemble afin que **l'intérêt du client, votre intérêt, prime.**

✚ Concrètement, les professionnels d'une même zone géographique (un arrondissement, une ville ou un département) regroupent leurs fichiers de biens spécifiques SIA, ainsi que leurs fichiers clients pour proposer **une offre la plus vaste possible.**

5 bonnes raisons

de s'adresser à une agence en SIA :

✚ Gagnez du temps

En passant par un professionnel travaillant en Service Inter Agences, vous aurez accès à l'ensemble des fichiers clients des agences associées constituant des acquéreurs potentiels pour le bien que vous désirez vendre. Fini le temps passé à vous déplacer dans plusieurs agences pour proposer votre appartement ou votre maison !

Simplifier votre démarche, c'est un engagement au cœur du Service Inter Agences.

✚ Etablissez une relation de confiance avec votre agent immobilier

Avec le Service Inter Agences, vous ne formulez votre projet de vente qu'à un seul professionnel qui suivra votre dossier et sera votre unique interlocuteur tout au long des négociations avec les acheteurs, jusqu'à la conclusion de la transaction. Vous instaurez ainsi une relation privilégiée qui évitera malentendus et perte de temps inutile : c'est du gagnant-gagnant !

Faire appel à une agence SIA, c'est la certitude d'une réponse conforme à vos attentes.

✚ Vendez plus rapidement votre bien immobilier

En signant un mandat spécifique SIA, vous multipliez vos chances de trouver au plus vite un acquéreur grâce aux fichiers clients de tous les professionnels en Service Inter Agences.

Choisir le SIA, c'est la garantie d'une vente réalisée dans les plus brefs délais.

Les avantages du mandat exclusif SIA

Au lieu de signer de multiples mandats, vous n'en signez qu'un seul tout en étant assuré que votre bien immobilier sera proposé dans toutes les agences associées.

Les mandats SIA, c'est aussi une sécurité juridique. Il s'agit d'imprimés rédigés et actualisés par le service juridique de la FNAIM pour être toujours conformes aux exigences de la réglementation en vigueur.